



КОРОТКИЙ ОПИС НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ «Теорія і практика ведення переговорів»

Ступінь вищої освіти	Бакалавр
Рівень вищої освіти	Перший (бакалаврський)
Галузь знань	Перший (бакалаврський)
Спеціальність	122 Комп'ютерні науки
Освітньо-професійна програма (ОПП)	Комп'ютерні науки
Статус дисципліни	Вибіркова компонента Soft skills
Курс та семестр, на якому викладається дисципліна (очна/заочна)	4 семестр (очна)
Обсяг дисципліни, семестровий контроль	Кредитів – 3. Загальна кількість годин – 90 годин, з них: лекційні – 36 год., практичні – 18 год., лабораторні – 0 год., самостійна робота – 36 год.; семестровий контроль – залік.
Короткий опис дисципліни	<p>Мета дисципліни: надати знання щодо основних понять, ключових програм і сучасних розробок теорії і практики переговорів, сформувати практичні навички їх використання у професійній та особистій діяльності.</p> <p>Завдання навчальної дисципліни: ознайомити студентів з основними аспектами організаційної підготовки до переговорів та їх проведення; вивчити основні методи та процедури проведення переговорів, психологічні, ділові та правові механізми впливу на співрозмовника; сформувати навички підготовчої роботи та безпосереднього проведення переговорного процесу.</p>